

# Wynajem długoterminowy wózków widłowych Toyota Material Handling Polska – alternatywa wobec leasingu i kredytu bankowego dla firm

W każdej firmie zdarzają się sytuacje, kiedy nowych inwestycji nie można sfinansować z własnych środków np. ze względu na krótkoterminowe problemy z płynnością, lub w sytuacji, kiedy właściciel firmy oczekuje coraz to wyższych dywidend z zaangażowanego w firmę kapitału. W takich sytuacjach rozwiązaniem może być długoterminowy wynajem sprzętu. Oferta długoterminowego finansowania inwestycji w wynajem wózków widłowych, jaką oferuje Toyota Material Handling Polska, jest kompleksowym programem łączącym w sobie łatwe finansowanie wózków wraz z pełną obsługą serwisową oraz ubezpieczeniem w całym okresie wynajmu wózków

Długoterminowy wynajem wózków posiada znaczną przewagę nad ofertą firm leasingowych czy kredytem bankowym. W wynajmie długoterminowym wartość środka trwałego spłacana jest w czasie jego użytkowania, co pozwala na uniknięcie wysokich nakładów inwestycyjnych potrzebnych do zakupu środka trwałego. Raty za wynajem sprzętu spłacane są z przychodów operacyjnych generowanych przez użytkowany sprzęt. Nabywca unika dodatkowych czasochłonnych spotkań, rozmów i procedur często wymaganych przy zaciąganiu kredytu i w procedurach leasingowych, takich jak: zastaw rejestrowy na zakupionym sprzęcie, przewłaszczenie majątku, zabezpieczenie w postaci weksli lub lokat zabezpieczających.

Zazwyczaj w celu minimalizacji ryzyka firmy leasingowe ustalają znaczne opłaty początkowe oraz minimalizują wartości odkupu, przez co spłaty rat leasingowych znacznie przewyższają spadek wartości środków trwałych, np. w okresie 4 lat leasingu wózka, wartości sprzętu objętego umową leasingu powinna być spłacona w 100%. Toyota Material Handling Polska, jako doradca logistyczny oraz firma zajmująca się obrotem używanymi wózkami widłowymi może wymagać by klient dokonał spłaty np. 70% wartości sprzętu w okresie wynajmu. Brakujące 30% dostawca odzyska po zakończeniu umowy wynajmu w formie wartości końcowej wózka stanowiącego własność wynajmującego.



Wynajem długoterminowy oferowany firmom przez Toyota Material Handling Polska nie przewiduje bardzo wysokich opłat początkowych oraz udziału własnego w inwestycji. Dzięki temu inwestycja staje się bardziej przystępna dla firmy w okresie rozpoczęcia działalności oraz w okresach przyspieszonego inwestowania i rozwoju, kiedy wpływy gotówkowe nie nadążają okresowo za wydatkami inwestycyjnymi. Nie można zapomnieć o tym, że wynajem długoterminowy to również dodatkowe korzyści dla pionów finansowych oraz pionów operacyjnych nabywcy. Eliminuje on konieczność prowadzenia ewidencji, naliczania amortyzacji oraz inwentaryzacji środków trwałych. Zamiast wielu faktur za ubezpieczenie, konserwację, naprawy oraz legalizację wózków, firma otrzymuje tylko jedną fakturę za wynajem urządzenia. Piony operacyjne nabywcy przenoszą odpowiedzialność za administracyjne zarządzanie flotą wózków na wynajmującego, uzyskując tym samym czas na prowadzenie działalności operacyjnej. Wynajem długoterminowy z perspektywy zarządu, to eliminacja wózków z bilansu firmy i polepszenie wskaźników rentowności na aktywach zaangażowanych, będących często podstawą systemów motywacyjnych zarządu.

Jedną z najistotniejszych korzyści płynących z wynajmu długoterminowego jest gwarancja szybkiej naprawy sprzętu oraz możliwość podstawienia wózka zastępczego w przypadku przedłużającej się naprawy. Takich atrybutów nie posiadają ani leasing, ani kredyt bankowy. Wynajem długoterminowy zintegrowany jest zazwyczaj z usługą

pełnej obsługi serwisowej wózków. Ułatwia to analizę opłacalności planowanej inwestycji, budżetowanie oraz późniejszą kontrolę kosztów. Zamiast porównywać planowane wpływy z kosztami amortyzacji, szacowanymi kosztami remontów, przeglądów oraz części zamiennych, nieuniknionymi kosztami sprzętu zastępczego w przypadku awarii oraz nieuniknionymi kosztami przestoju, kierownik operacyjny może porównać stałe koszty usługi wynajmu długoterminowego z przewidywanymi przychodami.

Przy usłudze wynajmu długoterminowego istnieje jeszcze jedna dodatkowa premia dla nabywcy. Nawet mały klient, negocjując wynajem wózka widłowego wraz z ryczałtem za kilkuletnie usługi serwisowe, staje się hurtowym nabywcą znacznej ilości usług i tym samym musi być poważnie traktowany przy udzieleniu rabatów na usługach.

Skorzystaj z oferty wynajmu Toyota Material Handling Polska, wybierz odpowiadający Twoim potrzebom plan wynajmu, a my przygotujemy specjalną ofertę korzystną dla Twojej firmy. ■

## TOYOTA

TOYOTA MATERIAL HANDLING POLSKA

ul. Wiejska 4, 05-800 Pruszków

T +48 (0) 22 753 2000

F +48 (0) 22 753 2001

wynajem@pl.toyota-industries.eu

www.toyota-forklifts.pl

www.bt-reflex.pl

www.toyota-traigo.pl